

Module 7.2

INCOTERMS ET CREDIT DOCUMENTAIRE : QUELLE RELATION ?

Durée : 1 journée (soit 7 heures)

Deux grands classiques de la fonction export : les Incoterms® et le Crédit Documentaire. Mais en quoi sont-elles complémentaires ? Quels sont leurs liens de cause à effet ? Pourquoi certains incoterms sont-ils compatibles avec le credoc et d'autres pas ? Comment évaluer la pertinence des instructions bancaires en fonction de l'incoterm négocié ? Autant de questions auxquelles cette formation répond avec exemples et mises en situation.

Public

Gestionnaires de commande et adv export, responsables commerciaux vendeurs et/ou acheteurs, conseillers bancaires, organismes de contrôle

Prérequis

Aucun

Objectifs

- 1/ Savoir associer les flux logistiques et documentaires des règles incoterms® aux circuits du crédit documentaire
- 2/ Pouvoir anticiper les instructions bancaires en fonction des obligations liées aux règles Incoterms®
- 3/ Fédérer les bénéficiaires et les donneurs d'ordres lors de l'ouverture du credoc

. Finalité

- 1/ Garantir un paiement sans réserve

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 11780445678 auprès du préfet de Région d'Ile-de France

Siret : 399 520 386 00042 – Code NAF : 804 C

2/ Adopter une démarche « qualité de service » propre au credoc

3/ Mieux négocier le contrat de vente

PROGRAMME

Incoterms®2020 : la question du transfert des risques et des frais et son incidence sur le credoc

- Vente au départ ou vente à l'arrivée ?
- Les obligations quant à la livraison
- Qui paye quoi ?
- Les incidences sur le paiement et le credoc
- Quels incoterms pour un credoc "sans soucis"
- Quels incoterms faut-il éviter et pourquoi ?
- Le mode de facturation et les documents d'accompagnement des marchandises selon l'incoterm
- Le rôle et les obligations du transporteur pour chaque sigle

Crédit documentaire (RUU600) : son montage est-il en adéquation avec l'incoterm ?

- Négocier un credoc en fonction de l'incoterm du contrat.
- Les incidences sur les circuits physiques, documentaires et financiers
- Les instructions bancaires : sont-elles cohérentes et en adéquation avec l'incoterm ?
- Les documents : quel document et pour qui ?
- L'assurance : le mode de calcul de la valeur assurée et de la prime, le certificat d'assurance
- La date d'expédition des marchandises : à quoi correspond-elle réellement ?
- Savoir éviter les amendements

Le plus du stage : Cas pratique : modèle de check-list d'analyse de cohésion Incoterms/Instructions bancaires

Renseignements et inscriptions : inscriptions@formation-export.com

Accessibilité handicap : contactez notre référent info@formation-export.com

Tel : 01 39 55 95 87 (non surtaxé)

Prochaines sessions : [cliquez ici](#)

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 11780445678 auprès du préfet de Région d'Ile-de France

Siret : 399 520 386 00042 – Code NAF : 804 C



Tarifs : [cliquez ici](#)

Programme élaboré et formaté par FORMATION-EXPORT © Tous droits de diffusion et de reproduction strictement interdits

RÉVISÉ

09:29, 12/01/24

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 11780445678 auprès du préfet de Région d'Ile-de France

Siret : 399 520 386 00042 – Code NAF : 804 C

Formation-Export

1, square Vivaldi
Les Epinettes
78150 Le Chesnay Rocquencourt

Tel : (33) 1 39 55 95 87 (coût d'une communication locale)

Email : info@formation-export.com

Site internet : www.formation-export.com